

VICTOR investissements



Paris

Business Développeur

Présentation

VICTOR investissements créé il y a deux ans par deux passionnés de l'immobilier offre ses services aux particuliers souhaitant réaliser un investissement locatif sans effort. Notre ambition est d'accompagner de A à Z nos clients dans la réalisation de leur projet en allant de la définition de leur besoin à la mise en location finale de leur bien immobilier, avec un parcours client le plus fluide et digitalisé possible.

Nous travaillons avec une multitude d'interlocuteurs (notaires, banquiers, comptables, fiscalistes, entreprises de travaux, agences immobilières, etc.), ce qui nous impose de faire preuve d'une certaine polyvalence.

Aujourd'hui, VICTOR investissements a déjà réalisé plus de 15 millions d'euros d'investissement pour des clients aux profils variés. Face à une demande grandissante nous cherchons aujourd'hui plusieurs profils pouvant nous accompagner dans l'ensemble des tâches que nous réalisons au quotidien avec un large rayon d'action.

Ton poste

Ton objectif principal sera de faire connaître VICTOR investissements à un maximum de prospects. Tu répondras aux questions de ces potentiels clients grâce à ton expertise du marché immobilier locatif. Ton rôle consistera aussi à améliorer nos process commerciaux ainsi que les taux de conversion.

Ta journée

- Développer l'acquisition client et la croissance de l'entreprise avec le pôle marketing
- Analyser et comprendre les besoins des futurs clients
- Veille concurrentielle et analyse du marché
 - Apporter ton expertise du marché immobilier aux prospects
 - Analyse de l'offre des concurrents et meilleures pratiques
 - Définir notre cible et développer des axes d'amélioration en fonction de celle-ci

- Structuration des process : définition des process pour être plus efficace dans la gestion des deals et dans les taux de conversion
- Structuration de partenariats stratégiques : construction de pitch pour mettre en place des partenariats avec banques, gestionnaires de patrimoines, promoteurs, etc.
- + Toute activité que tu jugeras bonne de développer

Tes objectifs

- Approfondir tes connaissances techniques sur l'immobilier locatif
- Être capable d'apporter un accompagnement de qualité aux futurs clients (profils très variés)
- Développer la base clients de VICTOR investissements
- Être le bras droit fiable et force de proposition des fondateurs sur de nombreux sujets

Ton profil

- Tu as un intérêt particulier pour l'investissement immobilier locatif
- Tu as un bon relationnel et une appétence pour le commercial
- Ta fiabilité, ton esprit d'équipe et ton humilité font de toi un collègue sur lequel on peut compter
- Tu es autonome dans ton travail et as envie de laisser ta trace (voire continuer l'aventure) chez VICTOR investissements

Tes avantages

- Entreprise en développement, belle liberté d'action
- Grande responsabilisation sur l'ensemble des tâches à réaliser
- Un cadre de travail flexible (télétravail, espaces de co-working, terrain, déplacements)
- La possibilité de convertir ton stage/alternance en CDI
- Salaire fixe + variable à définir

gestion@victor-invest.com

www.victor-invest.com